



b-bright

Suite B-B FOX

INTELLIGENTE, AGILE, VELOCE

Lo strumento modulare per la gestione della tua azienda

vendite

acquisti

contabilità

magazzino

business intelligence & stats

monitoraggio del credito

gestione rifiuti

gestione automezzi

logistica

geomarketing

La Gestione Controllo documenti segnala eventuali anomalie nei prezzi articoli e condizioni commerciali; è possibile "navigare" tra i dati risalendo ai documenti e alle condizioni commerciali.

È possibile emettere qualsiasi documento fiscale e non, avendo il controllo completo su tutti gli elementi delle fatture emesse automaticamente raggruppando i documenti di vendita.

La Stampa documenti può essere fatta su modulo continuo o in modalità grafica, con eventuali personalizzazioni:

L'Analisi sul cliente viene effettuata tramite un cruscotto che fornisce la sua situazione globale, riempiendo tutte le informazioni storiche e dinamiche in un quadro di facile consultazione.

Magazzino

La Gestione dei movimenti derivanti dalla registrazione dei documenti di acquisto e di vendita avviene mediante un "motore" che intercetta qualsiasi inserimento e/o modifica fatta sui documenti, generando i movimenti opportuni e aggiornando la giacenza di ogni singolo articolo di magazzino richiesto. In questo modo si esercita sempre un controllo in tempo reale sulla disponibilità articoli:

L'anagrafica degli articoli di magazzino permette di gestire le varianti a due livelli, la distinta base e gli articoli in kit:

Gestione Fiscale di Magazzino con relative stampe e situazioni, inserimento inventari per rettifica/integrazione della giacenza, chiusura e apertura magazzino:

Stampa e controllo giacenze con valorizzazione a Costo Medio-Medio Ponderato, Ultimo Costo, LIFO o a Listino:

Amministrazione

La contabilità in partita doppia permette di assolvere a tutti gli adempimenti fiscali e prevede la tenuta dei registri IVA e del giornale contabile secondo la normativa. Gli esercizi fiscali possono avere scadenza solare o infrannuale e possono essere di durata diversa dai 12 mesi.

L'inserimento dei movimenti magazzinabili avviene con un unico programma che, con l'ausilio di causali contabili, gestisce automaticamente movimenti IVA, di contabilità generale e di salda conto e si collega direttamente con la gestione dello scadenziario e delle partite:

Dagli archivi contabili sono ricavabili i documenti fiscali in formato cartaceo o telematico richiesti dalle normative nazionali e dalle direttive CEE:

- registri IVA acquisti, vendite e corrispettivi;
- liquidazione IVA periodica;
- allegati clienti e fornitori;
- libro giornale;
- bilancio di verifica a cascata e a partite contrapposte;
- bilancio IV direttiva CEE.

The image shows a printed financial statement for the year 2009. It includes a header with the company name 'ADMARCO GALLERIA SARTORI' and the title 'BILANCIO DI ESERCIZIO 2009'. The main body of the document is a table with multiple columns, likely representing different financial categories and their corresponding values. The table is organized into sections, with a total row at the bottom.

Oltre agli espletamenti fiscali è possibile ottenere dagli archivi contabili, analizzati con specifici livelli di dettaglio, un controllo di gestione per definire in modo completo la situazione aziendale gestendo anche i movimenti extra contabili che integrano le registrazioni con movimenti o rettifiche di cui non si ha ancora la documentazione, ma che si vogliono evidenziare nel bilancio di verifica.

Generazione automatica delle relative scritture contabili di chiusura esercizio e riapertura conti. La riclassifica di bilancio serve a definire più strutture del piano dei conti contenenti solo i sottoconti necessari per l'analisi che si vuole ottenere.

The image shows a software interface for managing tax withholdings. It features a table with columns for 'Ritenute', 'Importo', 'Data', and 'Stato'. The table contains several rows of data, including dates and amounts. There are also some input fields and buttons at the top of the window.

La gestione finanziaria analizza l'andamento dei flussi finanziari dell'azienda utilizzando i dati presenti negli archivi contabili, vendite ed acquisti. Gli scadenziari attivo e passivo analizzano i movimenti consolidati per pianificare gli incassi ed i pagamenti. È possibile effettuare gli incassi e i pagamenti multipli partendo dalle partite ancora aperte e scegliendo quali chiudere:

The image shows a software interface for financial management. It displays a detailed table with columns for 'Data', 'Descrizione', 'Importo', and 'Stato'. The table contains multiple rows of data, including dates, descriptions of transactions, and amounts. There are also some input fields and buttons at the top of the window.

Il Cash Flow fornisce l'analisi e la previsione delle variazioni nei conti cassa e altri conti finanziari nel tempo:

The image shows a software interface for Cash Flow analysis. It features a table with columns for 'Data', 'Cassa Inc.', 'Entrate', 'Uscite', and 'Cassa Fin.'. The table contains several rows of data, including dates and amounts. There are also some input fields and buttons at the top of the window.

Si può entrare nel dettaglio e navigare fra i dati sottoposti all'analisi:

The image shows a software interface for Cash Flow analysis. It displays a detailed breakdown of income and expenses. The interface includes sections for 'Entrate' (Income) and 'Uscite' (Expenses), each with a list of items and their corresponding amounts. There are also some input fields and buttons at the top of the window.

Ritenute di acconto

La gestione delle ritenute d'acconto dei percipienti è indispensabile per il conteggio ed il versamento delle ritenute d'acconto maturate sulle prestazioni pagate ai fornitori. Dopo il pagamento della fattura, viene effettuato il calcolo della ritenuta di acconto e l'aggiornamento contabile del mastro fornitori ed erario; poi viene creata la distinta dei versamenti per le ritenute da pagare nei termini di legge e si procede a una stampa di controllo delle ritenute operate.

Gestione provvigioni

Il calcolo delle provvigioni viene effettuato in base ai documenti di vendita fatturati per gli agenti presenti in anagrafica cliente e alle condizioni definite sulle tabelle provvigioni per classe articolo e scaglioni di fatturato o semplicemente per tipo classe con una percentuale secca:

The image shows a software interface for managing commissions. It features a table with columns for 'Data', 'Descrizione', 'Importo', and 'Stato'. The table contains several rows of data, including dates, descriptions, and amounts. There are also some input fields and buttons at the top of the window.

È presente una stampa dettagliata delle provvigioni calcolate e degli elementi che hanno concorso alla loro definizione.

Cruscotto aziendale (B-B DataMan)

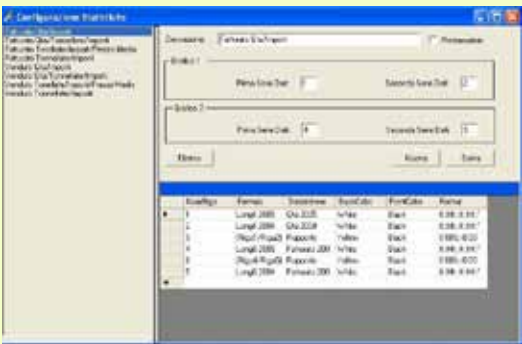
Il cruscotto sviluppato dalla B-Bright permette ai vertici aziendali o a responsabili da questi designati di ottenere delle rappresentazioni comprensibili di complicate operazioni di estrazione, aggregazione e incrocio dei dati. È lo strumento di **Business Intelligence** per effettuare quel salto di qualità che consiste nell'allargamento dell'area informativa sulla base della quale vengono prese le decisioni cruciali.

B-B DataMan utilizza processi di *Data Mining* in modo da fornire informazioni valide, comprensibili, veloci.

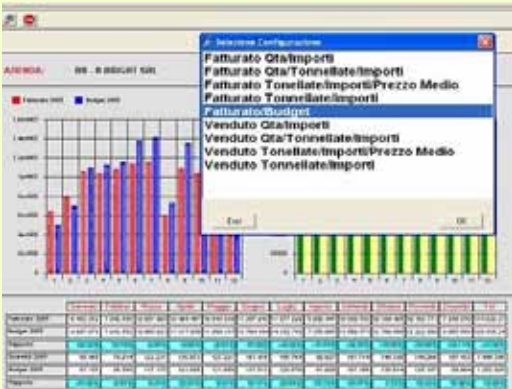
Le informazioni statistiche per fatto/dimensione sono organizzate in righe di analisi riportanti le metriche o le formule delle analisi scelte, raggruppate per mese.

	Gen	Feb	Mar	Apr	Maggio	Giugno	Luglio	Agosto	Settembre	Ottobre	Novembre	Dicembre	Totale
1999	102.472	135.999	294.870	179.840									1.013.181
2000	441.542	117.332	167.132	142.152	487.132	571.862	337.882	146.332	274.342	234.112	263.342	168.792	4.167.234
2001	108.182	82.212	47.882	102.212	168.212	108.212	102.212	102.212	102.212	102.212	102.212	102.212	1.013.181

È possibile configurare liberamente, ed in maniera facile ed intuitiva, illimitate righe di analisi per ogni singolo fatto aziendale, definendone anche il formato ed i colori.



Successivamente, in fase di navigazione, si potrà scegliere la configurazione preferita.



I vantaggi:

- Favorisce la vigilanza sulla situazione aziendale
- Aumenta le tempestività degli interventi di correzione sulle situazioni critiche emerse
- Fornisce indicatori certi per la pianificazione della strategia aziendale
- Richiede tempi di formazione più brevi rispetto agli software di questo tipo

Rating cliente (B-B Customer Focus)

Questo modulo implementa soluzioni per la **gestione del credito** e il monitoraggio del parco clienti. I clienti vengono classificati singolarmente o a gruppi secondo parametri liberamente impostabili.



Non c'è alcun vincolo per l'approvvigionamento dei dati, questi possono essere locali, come l'anagrafica presente nel programma, o essere contenuti in file esterni di qualsiasi tipo (Word, Excel, ecc.). Le schede valutative possono essere create per singolo cliente o secondo i 13 filtri a disposizione.



I vantaggi:

- Abbatte i costi dovuti a un difficoltoso accesso ai dati
- Riduce i tempi normalmente impiegati per la raccolta dei dati commerciali
- E' uno strumento flessibile e facile da usare
- Scopre per tempo le situazioni critiche che richiedono immediata attenzione
- Permette all'azienda di avere in qualsiasi momento un quadro aggiornato sul parco-clienti
- Individua il target delle campagne di marketing sulla clientela acquisita

